

## **Hapag-Lloyd publica buenos resultados semestrales, pero persisten las incertidumbres debido a la pandemia de Covid-19**

- **Volúmenes significativamente menores en el segundo trimestre y reducción significativa en el costo del combustible**
- **Medidas del Programa de Protección del Desempeño (PSP) ya tienen un impacto**
- **Flujo de caja libre muy positivo y muy buena reserva de liquidez**

Hapag-Lloyd concluyó el primer semestre del año 2020 con utilidades antes de intereses e impuestos (EBIT) de USD 563 millones (EUR 511 millones), superando así la cifra del mismo período del año anterior de USD 440 millones (EUR 389 millones). La utilidad neta del Grupo mejoró hasta los USD 314 millones (EUR 285 millones). Al mismo tiempo, las ganancias antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA) aumentaron a USD 1.290 millones (EUR 1.170 millones).

“Después de que el año tuvo un comienzo razonable, los volúmenes de transporte disminuyeron significativamente en el segundo trimestre como resultado de la pandemia de COVID-19. Nos beneficiamos de la caída repentina en los precios del combustible, ajustamos la capacidad frente a la reducción de la demanda y tomamos medidas adicionales de reducción de costos como parte de nuestro Programa de Protección del Desempeño. En general, tuvimos un buen primer semestre, a pesar de la crisis del coronavirus”, dijo el CEO de Hapag-Lloyd AG, Rolf Habben Jansen.

Los ingresos en el primer semestre de 2020 se situaron en aproximadamente USD 7 mil millones (EUR 6.400 millones), menos de 1% por debajo del nivel del mismo período del año anterior. Esto puede atribuirse principalmente al hecho de que los volúmenes de transporte disminuyeron aproximadamente un 4%, a cerca de 5,8 millones de TEU. Si bien los volúmenes de transporte aumentaron ligeramente en el primer trimestre, el segundo trimestre experimentó una disminución de aproximadamente el 11% en comparación con el mismo período del año anterior como resultado de la pandemia. La tarifa promedio de flete en el primer semestre de 2020 mejoró ligeramente a USD 1,104 USD / TEU.

Los costos de transporte estuvieron aproximadamente un 4% por debajo de la cifra comparable del año anterior. Un precio promedio de combustible de USD 448 por tonelada, que es aproximadamente un 4% más alto que en el período del año anterior debido a la introducción de la regulación de combustible de la IMO 2020, fue compensado por los efectos positivos en los costos de transporte relacionados al menor volumen y a la gestión activa de costos gracias a las medidas del programa PSP. Además, la fuerte caída

de los precios del combustible en el segundo trimestre tuvo un impacto positivo en las ganancias de Hapag-Lloyd.

El flujo de caja volvió a ser muy positivo, con USD 1.200 millones de dólares (EUR 1.100 millones). La reserva de liquidez se incrementó significativamente en la primera mitad del año a medida que se tomaron medidas activas para fortalecer aún más la posición de liquidez como parte del Programa de Protección del Desempeño, y se situó en aproximadamente USD 1.900 millones (EUR 1.700 millones) a fines de junio.

Rolf Habben Jansen: “Gracias a la amplia gama de medidas que hemos introducido en los últimos meses, seguimos por buen camino. Nuestro enfoque seguirá estando en la seguridad y la salud de nuestros empleados, pero naturalmente también en la protección de las cadenas de suministro de nuestros clientes en todo el mundo. Continuaremos avanzando en nuestro Programa de Protección del Desempeño e implementando nuestra Estrategia 2023. Por otra parte, vigilaremos de cerca el curso de la pandemia Covid-19 y reaccionaremos de manera flexible a los cambios del mercado. En general, la pandemia es y seguirá siendo una fuente importante de incertidumbre para toda la industria logística”.

De cara al futuro, el pronóstico de resultados se mantiene sin cambios. Para el año financiero actual, Hapag-Lloyd espera un EBITDA de EUR 1.7 a 2.2 mil millones y un EBIT de EUR 0.5 a 1.0 mil millones. Dada la pandemia de Covid-19 y las repercusiones económicas que ha tenido en muchas partes del mundo, el pronóstico seguirá sujeto a una incertidumbre considerable. Además del desarrollo de los volúmenes de transporte, el desarrollo de las tarifas de flete y un posible aumento adicional de los precios del combustible, en particular, deberían tener un impacto significativo en los resultados de Hapag-Lloyd en la segunda mitad del año financiero 2020.

El reporte financiero del primer trimestre del 2020 está disponible online en: <https://www.hapag-lloyd.com/en/ir/publications/financial-report.html>

**PRINCIPALES CIFRAS (USD)\***

	<b>H1 2020</b>	<b>H1 2019</b>	<b>H1 2020 vs H1 2019</b>
Transport volume (TTEU)	5,755	5,966	-211
Freight rate (USD/TEU)	1,104	1,071	33
Revenues (USD million)	7,005	7,047	-42
EBITDA (USD million)	1,287	1,080	207
EBIT (USD million)	563	440	123
EBITDA margin	18.4%	15.3%	3.1 Ppt

EBIT margin	8.0%	6.2%	1.8 Ppt
Group profit (USD million)	314	165	149

**PRINCIPALES CIFRAS (EURO)\***

	H1 2020	H1 2019	H1 2020 vs H1 2019
Revenues (EUR million)	6,360	6,238	122
EBITDA (EUR million)	1,169	956	212
EBIT (EUR million)	511	389	122
Group profit (EUR million)	285	146	139
Annual average exchange rate (USD/EUR)	1.10	1.13	-0.03
Exchange rate (USD/EUR) on 30 June 2020	1.12	1.14	-0.02

**Sobre Hapag-Lloyd**

Con una flota de 248 buques portacontenedores modernos y una capacidad de transporte total de 1,7 millones de TEU, Hapag-Lloyd es una de las navieras líderes a nivel mundial. La compañía tiene alrededor de 13,000 empleados y 394 oficinas en 129 países. Hapag-Lloyd tiene una capacidad de contenedores de aproximadamente 2.6 millones de TEU, incluida una de las flotas más grandes y modernas de contenedores refrigerados.

Un total de 122 servicios de línea en todo el mundo garantizan conexiones rápidas y confiables entre más de 600 puertos en todos los continentes. Hapag-Lloyd es uno de los operadores líderes en el comercio transatlántico, Medio Oriente, América Latina e Intra-América.